

Anmeldecoupon

Bitte einsenden oder faxen an:
SPRECHERHAUS@ | Oldenkottplatz 1 | 48683 Ahaus
Fax: +49 (0) 2561 69565-177

Ja, ich buche folgende Eintrittskarten:

Preise pro Person/Abend bzw. Abo | Eintrittspreise inkl. 19% MwSt.

Preiskategorien (Bitte kreuzen Sie die gewünschte Kategorie an)

Vorteilspreis
als Abonnent des Gießener Anzeigers oder Kunde der Volksbank Mittelhessen

Einzelkarte

59,- Euro

49,- Euro „Sie sparen 10,- Euro pro Abend!“

8er Abo

413,- Euro „Sie sparen einen Abend!“

343,- Euro „Sie sparen einen Abend zum Vorteilspreis!“

Gesamtprogramm (Bitte Anzahl der Karten in der gewünschten Vortragsnummer (siehe innen) eintragen)

1 2 3 4 5 6 7 8

Sie erhalten eine steuerfähige Rechnung für Ihre Weiterbildung. Seminarwissen im Vortragsformat.

Veranstaltungsort:
Volksbank Mittelhessen – Forum Volksbank
Schiffenberger Weg 110, 35394 Gießen

Jeweils mittwochs von 19.30 bis 21.00 Uhr (Einlass ab 19.00 Uhr).

Sie erhalten einzelne Eintrittskarten, die jederzeit übertragbar, jedoch vom Umtausch ausgeschlossen sind. Die Anzahl der Plätze ist begrenzt. Ab Einlass in den Vortragsraum besteht freie Platzwahl. Platzreservierungen sind nicht möglich.

Für 299,- Euro zum FRÜHBUCHERRABATT: Jeder Abonnent des Gießener Anzeigers oder Kunde der Volksbank Mittelhessen, der bis zum 12.01.2015 die gesamte Reihe (alle 8 Seminare) bucht, erhält 44,- Euro Frühbucherrabatt.

Informationen und Tickets:
SPRECHERHAUS@, Oldenkottplatz 1, 48683 Ahaus, info@sprecherhaus.de
www.sprecherhaus.de
oder rufen Sie unser Kundentelefon an: **+49 (0) 2561 69565-170**



Rechnungsdaten: (Sie erhalten eine steuerfähige Rechnung.)

Name, Vorname	<input type="checkbox"/> Bitte ankreuzen, wenn Sie Abonnent des Gießener Anzeigers oder Kunde der Volksbank Mittelhessen sind.
Rechnungsempfänger	Telefon
Straße, Nr.	Fax
PLZ, Ort	E-Mail

Ich bin damit einverstanden, Informationen vom Veranstalter SPRECHERHAUS@ und des Gießener Anzeigers über deren Produkte unter der von mir angegebenen Adresse, Telefonnummer oder E-Mail-Adresse zu erhalten. Diese Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen. Bitte unterschreiben Sie Ihre Einverständniserklärung.

Datum, Ort und Unterschrift

Zahlung: (Bitte ankreuzen, ggf. ausfüllen und unterschreiben.)

Kauf per Rechnung

Kauf per SEPA Lastschriftverfahren:

Gläubiger-Identifikationsnummer DE: DE84ZZZ00000382771 (Ihre Kundennummer bei SPRECHERHAUS@ entspricht Ihrer Mandatsnummer/-Referenz.)

Vorname und Name (Kontoinhaber)	BIC
Bank	IBAN

Erteilung einer Einzugsermächtigung und eines SEPA-Lastschriftmandats:

1. Einzugsermächtigung
Ich ermächtige SPRECHERHAUS@ widerruflich, die von mir zu entrichtenden Zahlungen bei Fälligkeit durch Lastschrift von meinem Konto einzuziehen.

2. SEPA-Lastschriftmandat
Ich ermächtige die SPRECHERHAUS@, Zahlungen von meinem Konto mittels Lastschrift einzuziehen. Zugleich weise ich mein Kreditinstitut an, die von der SPRECHERHAUS@ auf mein Konto gezogenen Lastschriften einzulösen.

Hinweis: Ich kann innerhalb von acht Wochen, beginnend mit dem Belastungsdatum, die Erstattung des belasteten Betrages verlangen. Es gelten dabei die mit meinem Kreditinstitut vereinbarten Bedingungen.

VR-Bank Westmünsterland eG
BIC: GENODEM1 BOB
IBAN: DE 60 4286 1387 0000 3009 00

Beim Kartenkauf bis zum 12. eines Monats findet der Einzug am 20. des Monats statt, ansonsten am 20. des folgenden Monats.

Datum, Ort und Unterschrift

8-teilige Vortragsreihe mit prominenten Referenten

Gießener Wissensforum Vorsprung durch Wissen 2015



Info und Buchung: www.sprecherhaus.de

Volksbank
Mittelhessen

Gießener Anzeiger

Seien Sie dabei, wenn die gefragtesten TOP Experten Deutschlands zu Gast in Gießen sind. Der Gießener Anzeiger bietet zusammen mit dem Exklusivpartner Volksbank Mittelhessen in Kooperation mit der Agentur SPRECHERHAUS® erstmals eine 8-teilige Seminarreihe für Ihren Vorsprung durch Wissen an.

Wir bieten Ihnen gebündeltes Wissen – Seminarwissen verdichtet auf einen 1.5 stündigen Vortragsabend, um Zeit und Kosten zu sparen. Sie verbringen Vortragsabende mit Wissensimpulsen, Spaß und Geselligkeit. Wir suchen Wissensquellen, die uns weiter bringen. Das Gießener Wissensforum ist eine wertvolle Quelle für Gießen und die Region. Wir wünschen allen Teilnehmern wissensreiche Vortragsstunden und zahlreiche Erfolgserlebnisse bei der Anwendung des Wissens!

Folgende Themen bringen wir für Sie auf die Bühne:

- 1. Abend: Mentale Stärke
- 2. Abend: Durchsetzungsvermögen
- 3. Abend: Führungsqualitäten
- 4. Abend: Begeisterungsfähigkeit
- 5. Abend: Humorfaktor
- 6. Abend: Gelassenheit & Stressbalance
- 7. Abend: Umsetzungsenergie
- 8. Abend: Gedächtnisleistung

Veranstaltungsort:
Volksbank Mittelhessen – Forum Volksbank
 Schiffenberger Weg 110, 35394 Gießen



Jeweils mittwochs von 19.30 bis 21.00 Uhr (Einlass ab 19.00 Uhr).

Zur Wissensvertiefung bieten wir die Bücher der Referenten vor Ort zum Kauf an. Die Referenten stehen am Büchertisch für Buchsignierungen und persönliche Gespräche zur Verfügung.

Infos und Buchung: www.sprecherhaus.de oder rufen Sie unser Kundentelefon an: +49 (0) 2561 69565-170

SPRECHERHAUS®
Rohstoff Wissen



1 11.03.2015
Thomas Baschab
 Experte für Leistungsoptimierung und Potenzialausschöpfung, Mentaltrainer

Geht nicht, gibt's nicht!
 Herausforderungen annehmen

Anhand zahlreicher spektakulärer Erlebnisse und AHA-Effekte erfahren Sie, wie Sie Ihr Unterbewusstsein als Zugang zu Ihren tatsächlichen Potenzialen nutzen können. Sie lernen den Funktions-Mechanismus kennen, der die Grundlage des mentalen Trainings bildet. Sie erleben, wie Sie durch mentale Zielprogrammierung Ihre persönlichen Grenzen überwinden können und Ziele erreichen, die Sie bisher für unerreichbar gehalten haben. „Mit weniger Aufwand bessere Ergebnisse erzielen“ ist der Anspruch und die Notwendigkeit unserer Zeit. Spannung, Unterhaltung und Erkenntnis pur mit Thomas Baschab.

„Die Welt ist voller Wunder, für den, der bereit ist seine Träume zu wagen.“

2 15.04.2015
Prof. Dr. Jens Weidner
 Professor für Erziehungswissenschaften, Kriminologie und Viktimologie, Bestseller Autor

Hart, aber unfair?
 Machtspiele schnell durchschauen!

Dieses Abendseminar führt zu erhöhter Schlagfertigkeit! Mit Biss und einem Augenzwinkern raus aus der beruflichen Opferrolle. Prof. Dr. Jens Weidner macht die wahren Spielregeln des Berufslebens transparent und zeigt, wie man sich in schwierigen Situationen elegant zur Wehr setzt. Im Kopf sind Sie der Killertyp, den Finger am Abzug, aber vor dem Schreibtisch des Chefs oder im Konflikt mit den Kollegen geht Ihnen jedes Mal die Munition aus? Es darf etwas mehr „aggro“ sein, sagt der renommierte Aggressionsexperte und vermittelt das nötige Handwerkszeug für eine gesunde Selbstbehauptung.

„Sie wollen sich durchsetzen? Dann werden Sie unbequem, steigen Sie aus dem Schafspelz und zeigen Sie Zähne.“



3 20.05.2015
Peter Brandl
 Berufspilot, Unternehmer, Autor

Hurricane Management
 Führen in stürmischen Zeiten

Unternehmen kommen immer wieder in turbulente Zeiten – Schönwetterkapitäne helfen da nicht weiter. Unter Extrembedingungen ist es wichtig einen kühlen Kopf zu bewahren, Fehlentscheidungen zu vermeiden und gut vorbereitet zu sein. Peter Brandl überträgt die Strategien der Profi-Piloten auf Ihr Business: Wie Sie Kommunikationshemmnisse abbauen, Fehlerkultur verbessern, Teams motivieren und strukturiert die richtigen Entscheidungen treffen. Dieser mitreißende Vortrag liefert Ihnen die Werkzeuge, um kommende Turbulenzen sicher zu durchfliegen. Damit steuert Ihre Mannschaft die richtige Landebahn an.

„Menschen versagen nicht, sie funktionieren – man sollte nur wissen wie!“



4 17.06.2015
Paul Johannes Baumgartner
 Kommunikationsexperte aus der Wirtschaft, Buchautor & Primetime-Moderator (Radiostation ANTENNE BAYERN)

Das Geheimnis der Begeisterung
 Das Feuer in anderen entzünden

Egal, ob Sie im Berufsleben ein Produkt verkaufen oder im Privatleben eine Idee – das Prinzip ist immer dasselbe: Sie haben etwas, was Sie einem anderen gerne verkaufen möchten. Die Frage ist: Wie können Sie Ihr Gegenüber am schnellsten für Ihre Idee, Ihr Produkt, Ihre Dienstleistung begeistern? Das Geheimnis lüftet Paul Johannes Baumgartner in seinem Impulsvortrag. Sie erfahren, welche Faktoren bei Ihrem Gegenüber Begeisterung hervorrufen und warum zwischen Lachen und Weinen nur eines liegt, der tiefe Ozean der Langeweile. Mit viel Spaß, Dynamik, Unterhaltung und Information zu mehr Begeisterung.

„Begeisterung ist für alle da!“



5 09.09.2015
Dr. Roman F. Szeliga
 Arzt, Experte für Humor und emotionale Kommunikation, Dozent, Autor

Powerfaktor Humor
 Ziele effizienter, kreativer und gesünder erreichen

Humor ist eine unserer knappsten, jedoch wertvollsten Ressourcen. Nichts verbindet Menschen mehr als ein gemeinsames Lachen. Lachen ist die beste Medizin und somit das Gegengift zum Ernst des Lebens. Mit Humor geht vieles leichter. Auch und gerade im Business! Denn Humor ist nie Ersatz für Kompetenz, aber die beste Ergänzung dazu! Ein interaktiver, gewinnbringender Erlebnisvortrag mit vielen Tipps & Tricks, vielen Überraschungen und ideenreichen, sofort umsetzbare Tools! Für Menschen, die ihre persönlichen und beruflichen Ziele mit der Kraft des Humors effizienter und kreativer erreichen möchten.

„Humor ist die beste Ergänzung zur Kompetenz.“



6 14.10.2015
Sabine Asgodom
 Bestsellerautorin und Fernseh-Coach

Die zwölf Schlüssel zur Gelassenheit
 Energie und Lebensfreude steigern

Die Welt dreht sich immer schneller, die Taktrate der Erwartungen und Entscheidungen erhöht sich ständig. Wie können Sie in diesen dynamischen Zeiten Ihre Energie und Lebensfreude erhalten? Ihr neues Zauberwort: Gelassenheit. In diesem interaktiven Vortrag bekommen Sie zwölf hilfreiche Impulse für mehr Freude und Leistungslust – von Achtsamkeit über Dankbarkeit bis Vertrauen. Dazu humorvolle Ideen für kreative Konfliktlösungen in Beruf, Familie und Nachbarschaft.

„Gelassenheit brauchen alle – Frau, Mann, jung, alt, angestellt, selbstständig oder im Unruhestand!“



7 18.11.2015
Frank Dunker
 Vertriebsexperte, TOP Berater für Umsetzungscompetenz

Zündkerzen
 Wie die Pola-Methode nachhaltig Ihr Handeln verändert

Die Pola-Methode ist eine visuelle Handlungsaufforderung, welche in markanten Bildern Botschaften und Techniken fixiert, die in uns wie individuelle Zündkerzen nachhaltig wirken. Der renommierte Verkaufstrainer Frank Dunker schafft es anhand seiner markanten Pola-Bilder den Motor in uns immer wieder zu befeuern. Da wir meist kein Wissensproblem haben, sondern ein Umsetzungsproblem, ist dies ein wirksamer Katalysator zu mehr Umsetzungsenergie. Diese visuellen Reize festigen Denkmuster, die sich im täglichen Handeln verankern und werden langfristig zum Erfolgsgaranten. Seine Kunden attestieren ihm Nachhaltigkeit!

„Machen, macht mächtig!“



8 16.12.2015
Markus Hofmann
 CSP, Gedächtnisexperte, Bestseller-Autor

Faszination Gedächtnis
 In jedem Kopf steckt ein Superhirn

Markus Hofmann ist der wohl inspirierendste und effektivste Gedächtnisexperte Europas und einer der begehrtesten Top-Speaker für Unternehmen aller Branchen. Er verpackt erstaunliches Wissen in exzellentes Infotainment. Durch seine lebendige Art in Kombination mit Spaß und Humor sowie interessantem und verblüffendem Know-How wird das Training des „Gedächtnismuskels“ zum Impuls-Erlebnis für die Zukunft. In vielen praktischen Übungen erleben Sie, welche außerordentlichen Leistungen auch Ihr Gedächtnis vollbringen kann. Erfahren Sie, wie Sie sich spielend Namen und Gesichter, Fach- und Allgemeinwissen sowie komplexe Sachverhalte merken können.

„Das Einzige, was die Teilnehmer meiner Vorträge vergessen werden, ist die Zeit.“

